

X 281-es típusú, vákuumkutas

TALAJVÍZSZINT-SÜLLYESZTÉSRE SZABAD KAPACITÁSUNK VAN

Érdeklődni lehet levélben vagy telefonon.

Szolnok megyei Állami Építőipari Vállalat

6. sz. Főépítészvezetőség
Szolnok, Ady Endre u.
Telefon: 13-633

Ugyintéző: Sendely József.

Budapesti központú, minisztériumi

műszeripari szolgáltató közpénzvállalat pályázatot hirdet

üzemfenntartási vezetői állásra

Fedhetetlen életű épületgépész-mérnökök pályázhatnak, akiknek az üzemfenntartásban gyakorlatuk van, és a villamosenergia-ellátásban is jártasak.

Kérjük a pályázatokat, hogy pályázatukhoz mellékeljenek részletes önéletrajzot, írjanak eddigi tevékenységükről és jelöljék meg fizetési igényüket.

A pályázatokat „Sürgős 884” jellegre, a Felszabadulás téri hirdetőbe kérjük.

ELADÓ egy merklin rendszerű szállítószalag

Műszaki adatai:
hossza 3000 mm
a heveder szélessége 500 mm
terhelhetősége 40 kp/db
Kétirányú járatás.

ELADÓ MÉG

egy SRD-437-es típusú szállítószalag alváz futóművel és egy SRD-416-os típusú szállítószalag alváz futóművel.

Érdeklődni lehet:
BUDAPESTI POSTAIGAZGATÓSÁG
184-840, 182-es mellék.
Ugyintéző: Istvánfi Attila.

BUDAPESTI SZÖVETKEZET FELVÉTELRE KERES FŐKÖNYVELŐT

Feltétel: felsőfokú végzettség vagy mérlegképes könyvelői vizsga és minimum 5 éves, szakirányú gyakorlat. „Részletes önéletrajzot kérünk 920” jellegre a Felszabadulás téri hirdetőbe.

ELADUNK

egy most vizsgázott Ikorus-66-os típusú autóbust

Érdeklődni lehet:
ARANYKALASZ MGT SZ
Kéthely
Telefon: 19.

A Centrál Vendéglátó Vállalat felvesz:

SZÁMVITELI FŐOSZTÁLYVEZETŐT

Képesítés és gyakorlat szükséges.

Jelentkezés a Személyzeti osztályon, Budapest VIII., Nagyfuvaros u. 18.

ELADÓ

egy IFA W 50 L/SP típusú, háromméteres tehergépkocsi.

Forgalmi engedélye 1981. október 31-ig érvényes.
egy IFA W 50 L/SP típusú, kétméteres tehergépkocsi.

Forgalmi engedélye 1980. március 31-ig érvényes.

Érdeklődni lehet:
OMÜV
Orvosi Műszer- és Vasipari Szövetkezet
Törökbalint,
Munkácsy Mihály u. 48.
2045.
Telefon: 851-047.
Ugyintéző: Bruszt Antal.

Pályázatot hirdetünk

függetlenített

BELSŐ ELLENŐRI MUNKAKÖR BETÖLTÉSÉRE

Felsőfokú képesítés szükséges.

A jelentkezéseket önéletrajzzal,
„Gyakorlott, Figyelő” jellegre a kiadóba.

Az **AUTOKER**

értesíti tisztelt vásárlóit, hogy az NDK-gyártmányú elektromos és dízelmozgató, valamint a Multicar kistehergépkocsik

pótalkatrészeinek értékesítése

a Belföldi Üzletágtól (Dunaharaszti, Duna u. 1.) a

II. IMPORT ÜZLETÁGHOZ KERÜLT CÍME: TÖRÖKBÁLINT, DEPO

Budapest belterületén, a Paulay Ede utca és a Népköztársaság útja környékén

VENNÉNK VAGY BÉRELNÉNK

30 m²-es vagy annál nagyobb alapterületű

IRODAHELYISÉGET

RUMES

Ruházati Minőségellenőrző Egyesülés
Budapest VI., Paulay Ede utca 22-24.
Tel.: 226-023.

A Titán Kereskedelmi Vállalat iparcikküzletének ajánlata:

6 és 12 kilós

PORRAL OLTÓ KÉSZÜLÉK

Az iparcikk üzlet címe: Pécs, Lenin tér 6.
Nyitva: 8-tól 15 óráig, szombaton 8-tól 12 óráig.
A megrendeléseket raktárunkról azonnal teljesítjük.



TITAN
KERESKEDELMI VÁLLALAT

A HAJDÚ MEGYEI GÉPIPARI VÁLLALAT FELVÉTELRE KERES FŐKÖNYVELŐT

ipari szakon végzett, több éves gyakorlattal rendelkező
KÖZGAZDÁSZT, FŐKÖNYVELŐ MUNKAKÖRBE

A jelentkezéseket „Azonnali belépés 007 829” jellegre, a debreceni hirdetőbe kérjük.

A külkereskedelem eredményei és gondjai

(Folytatás az 1. oldalról)

és más problémák miatt néhány fontos áru importja elmaradt az előirányzatoktól.

A tervezetnél nagyobb kivétel

A nem-rubel elszámolású külkereskedelmi forgalom 1979-ben 11,1 százalékkal (folyó áron, Ft-ban) bővült; az import értéke nem változott, a kivétel dinamikusán — 26,4 százalékkal — nőtt. A kivétel növekedése értékben és volumenben is nagyobb a tervezetnél. Nem-rubel elszámolású vásárlásaink mennyisége a tervezetnél kevesebb volt, értéke viszont — az évközi erőteljes ármegingások miatt — az 1978. évi szinten alakult.

Az export dinamikus növekedését segítette, hogy 1979-ben az anyag jellegű termékek elhelyezési lehetősége fokozatosan javultak, az árszint pedig növekedett. Ugyancsak kedvezően hatott, hogy a belföldi felhasználás mérséklődése, a készletfelhalmozás ütemének csökkenése következtében jól értékesíthető áruhalapok álltak rendelkezésre, és éppen azokban az ágazatokban, ahol a külső piaci helyzet is kedvező volt. A tervezetnél nagyobb volt az export hengerelétruból, alumíniumból, vegyipari és élelmiszeripari, építő- és építőanyag-ipari termékekből. A tervezetnél kevesebbet tudunk exportálni mezőgazdasági cikkek közül.

A népgazdasági terv külkereskedelmi fejezete 1979-re 0,5 százalékos cserearány-megállapodást, feltételezve a kivétel és a behozatal árdinamika minimális mértékű emelkedését. A behozatal és a kivétel árdinamika a tervezetnél jóval magasabb szinten alakult ki. 1979-ben ugyanis — és ezt a tervezés 1978. évi időszakában még nem láthattuk előre — az iráni fordulat a világpiacon „mini ár-robbanást” indított el, a kőolaj ára 100 százalékkal, míg az egyéb nyersanyagok világpiacon (a Reuter-index szerint számítva) 13 százalékkal emelkedett. A szénfémek és a vegyipari alapanyagok piacán 1979 folyamán az áremelkedést a spekuláció, a politikai események és a piaci manipulációk (például áruviszatarítás) egyaránt erősítették. A nyersanyagok és késztermékek közötti árnyak tartály ismét a nyersanyagok járára módosultak.

A számkurál alapvetően kedvezőtlen világpiacon alakult, azonban nem rontotta jelentősen a nem-rubel elszámolású forgalom cserearányait. A változás a tervhez közelálló, azt mindössze 0,7 százalékponttal haladja meg. Ez pozitív jellemény, mivel a konjunktúrakutató intézetek számításai szerint tavaly a fejlett tőkés országok cserearányai mintegy 3 százalékkal romlottak.

A cserearány-alakulást kedvezően befolyásolták a következő tényezők: a magas importárak egyes termékeknél (például nyersbőr) mérséklődés a felhasználást, növelték azoknak a termékeknek — kohászati termékek — a kivételét, amelyeknek világpiacon ára kedvezően alakult, vállalatunk folyamatosan „karban tartották” exportárcaikat, érvényesíteni bírtuk a piaci helyzet által lehetővé tett áremelkedéseket, a vételi és eladási időpontok helyes megválasztása kedvező export-, illetve importárakat biztosított.

Többet, magasabb áron

A fejlett tőkésországokban értékesített magyar export 1979-ben 28 százalékkal volt nagyobb, mint egy évvel korábban. Az import 0,2 százalékkal csökkent, az áruforgalom egyenlege passzív, de az előző évinél kedvezőbb volt. A kivétel bővülésének mintegy harmada az exportárak emelkedéséből, kétharmada a kivétel volumenének növekedéséből származott. Valamennyi exportban érintett ágazat hozzájárult a kivétel növeléséhez, megis a növekmény döntő része a kohászatból és a vegyiparból, kisebb részben a könnyű- és a gépiparból származik.

Az export dinamikus növekedésében belső és külső tényezők egyaránt szerepet játszottak. A külsők közül kiemelhető néhány termékcsoport (például vegyipari áruk, kohászati termékek) jó konjunktúrája. 1979 volt az első olyan év, amikor két fontos megállapodás, a magyar-amerikai kereskedelmi megállapodás és az EGK-val létrehozott textilkereskedelmi megállapodás kifejtette hatását. Az import alakulásának értékelésénél figyelembe kell venni, hogy az elmúlt évben az árak átlag mintegy 10 százalékkal nőttek, a behozatal volumene tehát kb. ennek megfelelő mértékben csökkent. Az import csökkenése nagyrészt a belföldi pénzügyi és takarékosági intézkedésekre vezethető vissza, annak külkereskedelmi politikai okai nem voltak.

Legjelentősebb tőkés partnereink az exportban sorrendben az NSZK, Olaszország, Ausztria, Franciaország, Anglia,

és más problémák miatt néhány fontos áru importja elmaradt az előirányzatoktól.

Az USA. Az importban az NSZK, Ausztria, Olaszország, Svájc, Franciaország, Anglia, az USA. Az exportstruktúrában főként a megnövekedett acél- és vegyi-áru-szállítások miatt 1979-ben az előző évinél nagyobb volt az anyagok és a félkésztermékek aránya (kb. 40 százaléka), csökkent, döntően a növényi termékek kivételének visszaesése miatt az élelmiszeripari és a mezőgazdasági szektor részesedése (27,9 százaléka). Az import struktúrája nem változott.

A fejlődő országokkal folytatott külkereskedelmi múlt évi eredményei kedvezőek, az export gyors ütemben nőtt, több éves stagnálás után ismét emelkedett a gépek, komplett berendezések kivétele. Az exportot jórészt a földrajzilag közelfekvő, dinamikusan fejlődő, fizetőképes piacokon növeltük. Az import nem haladta meg az előző évi szintet és alapvetően a belső szükségleteknek megfelelően alakult. A fejlődő országok részesedése a behozatalban az előző évi 7,6 százalékról 7,3 százalékra csökkent, a kivételben 8,8 százalékról 9,1 százalékra emelkedett.

Az elmúlt évben államközi kapcsolataink tovább szélesültek, több új megállapodás kötésére került sor: Jamaica (műszaki-tudományos együttműködési megállapodás), Benin (műszaki-tudományos együttműködési megállapodás), Nigéria (gazdasági és műszaki-tudományos együttműködési megállapodás), Brazília (kereskedelmi és fizetési megállapodás).

Műszaki-tudományos kapcsolataink sokrétűsödését jelzi, hogy az elmúlt évben mintegy 900 magyar szakértő dolgozott a fejlődő országokban. Többesük Algériában, Líbiában, Irakban, Nigériában és Angolában. Az elmúlt évben Magyarországon a fejlődő országok mintegy 4000 állampolgára részesült szakképzésben.

Növekvő gondok a szállításban

1979 folyamán tovább növekedtek a már korábban is tapasztalható feszültségek a külkereskedelmi áruforgalom szállításának szükségletei és a rendelkezésre álló fuvarozási kapacitás között.

Az áruszállítás és a csatlakozó infrastruktúrális háttér fejlesztése valamennyi KGST-országban elmaradt az előző évi követelményektől, amelyek egyfelől a külkereskedelmi árucseré dinamikusan növekedése, másfelől a nemzetközi munkamegosztás és az ehhez kapcsolódó kooperációs szállítások támasztanak.

A KGST-országok közötti — főként a csatlakozó kontinentális fuvarozási (első-sorban vasúti) háttér elégtelensége miatt — 1979-ben még nehezebben tudtuk elterelni a hazai igényeket elégtételt ki, a lehetőség szerint igyekeztünk elhárítani a tranzit-megbízásokat. Bár csekély mértékben javult a rubel elszámolású kikötői tranzit-forgalom (elsősorban az NDK- és a lengyel kikötőkön keresztül) még mindig jelentős az a forgalom, amelyet más kikötőkön keresztül kell lebonyolítani.

A külkereskedelmi forgalomban a rasutak kapacitáshiánya okozott különösen nagy gondot. Csaknem az év egészében forgalmi korlátozások és kontingentálások voltak. A legnagyobb gondot a Záhorny—Csep vasúti körzetben állandósuló, elsősorban exporthétfőnapoknál jelentkező kapacitáshiány okozta.

A közúti forgalom — éppen a vasúti szállítás gondjai miatt — tovább növekedett. A mezőgazdasági cikkek, valamint a speciális fuvarszükséglet igénylő áruk esetében — részben hazai kapacitás hiányában — a külkereskedelmi kénytelen volt jelentős mértékben idegen közúti fuvarszükséglet igénybe venni. A vízi fuvarozási lehetőségek a kikötői kapacitáshiány és a csatlakozó (vasúti-közúti) háttér gyengesége miatt korlátozottak és különösen a negyedek negyedében okoztak gondot.

Exportjog, szervezet, profil

A külkereskedelmi kapcsolatokban fontos szerepe van a vállalat szervezetnek. A szervezeti rendszer fejlesztése egyidejűleg feltételezi a külkereskedelmi és termelővállalatok közötti hatékony érdekelt-ségi kapcsolat kialakítását és valamennyi külkereskedő vállalat működésének olyan gazdasági és jogi feltételeit, hogy az lehetővé tegye és igényelje az önálló kereskedői tevékenységet. Jelenleg 35 szakosított külkereskedelmi vállalat és a 9 állami ügynöki vállalat mellett már 84 termelő, kereskedelmi és szolgáltató, 2 fővállalkozó vállalat jogosult külkereskedelmi tevékenység folytatására. Emellett mintegy 300 eseti külkereskedelmi jog alapján is végeznek külkereskedelmi tevékenységet. A külkereskedelmi és a

termelővállalatok között szerződéses kapcsolat továbbfejlesztésével elsősorban a tartósabb együttműködést biztosító formák kerültek előtérbe.

A szervezeti rendszer fejlesztése keretében a termelővállalatok közvetlen export-jogát — az MSZMP KB 1977. október 20-i határozatban rögzített követelmények figyelembevételével — tovább kívánjuk szélesíteni. Elsősorban olyan szervezetek kialakítását kell elősegíteni, amelyek a tőkés export fejlesztését, a gazdasági hatékonyság és a versenyképesség növekedését biztosítják és rugalmasan alkalmazkodnak a változó világpiacon értékesítési helyzethez. A szervezeti rendszer fejlesztése során figyelembe kell venni a termelővállalatok szervezeti rendszere korszerűsítésének eredményeit és biztosítani kell az exporttevékenységben való folyamatos érdekeltiséget.

A külkereskedelmi tevékenységre jogosult vállalatok profilját oly módon kell alakítani, hogy az a termelő háttérhez, az árusztruktúrához, a piaci igényekhez és az értékesítési formák változásához rugalmasan igazodjon. Meghatározott területeken a monopólyhelyzetből adódó hátrányok elkerülése érdekében a külkereskedelem kezdeményező, vállalkozó készségének erősítésére esetenként ölelkező profilokat kívánunk kialakítani. Ezzel lehetővé válik, hogy a termelő, a felhasználó több külkereskedelmi tevékenységre jogosult vállalat között, a számára legmegfelelőbb vállalatot bízassa meg a termékek exportjával.

A külkereskedelmi jog kiszélesítése, a külkereskedelmi vállalatok profiljának fejlesztése, a hatékonyabb piaci fellépést biztosító formák előtérbe helyezése szükségessé teszi a külkereskedelmi vállalatok nagyszámú felbontását, esetleg több kisebb hasonló profilú szervezet kialakítását, mellett kisebb vegyesprofilú külkereskedelmi vállalatok létrehozását.

A külkereskedelmi vállalatok jelentős és egyre fejlődő külpiacon szervezettel rendelkeznek. A nemzetközi üzleti életben való részvételüket elsősorban a vállalatok együttes, összehangolt fellépésében rejli előnyök kihasználásával kell fokozni. A nemzetközi gazdasági kapcsolatok újabb formáival összhangban az adagított, ezen belül a vállalatok együttműködés formáit, ezen belül a vállalatok számának növekedésére — a közös kockázaton és felelősségen alapuló formákat. Az azonos piacokon megjelenő vállalatok a piaci szervezettel közös kialakításával növelhetik a piaci felkészültségüket.

A külkereskedelmi tevékenységre jogosult vállalatok és a termelővállalatok közötti kapcsolatokat szabályozó szerződés-kötési rendszer lényegében három szerződéstípusra, a bizományi szerződésre, a külkereskedelmi társasági szerződésre és a számszerűsített szerződésre épül. Elsőként kívánjuk a formák közötti választási lehetőséget, valamint azt, hogy olyan szerződések jöjjenek létre, amelyek mindkét fél számára előnyösek. Elősegítjük továbbá az egyre szélesebb körben alkalmazott külkereskedelmi társasági szerződés fejlesztését.

Információk, árprognózisok

A hatékonyabb piaci munka, a jobb árak elérése és a népgazdasági egyensúlyt javító fejlesztési döntések egyaránt megkövetelik, hogy a termelő- és a felhasználó vállalatok megfelelő információkat kapjanak folyó üzleti tevékenységükhöz és beruházási elhatározásaihoz. Ezt a követelményt hangsúlyozza az új ármechanizmus bevezetése is.

A probléma nem a mennyiséggel van. Kérdés azonban, hogy azokat az információkat kapja-e a termelő, amelyen a piaci munkához valóban szükségesek. Ennek eldöntése céljából a Külkereskedelmi Minisztérium az illetékes ágazati tárcaik bevonásával széles körű felmérést végez. A termelővállalatoktól azt várjuk, hogy határozatképpen, milyen mennyiségű, minőségű és gyakoriságú információkra van szükségük ahhoz, hogy a külpiacon jobban helyezkedjenek. Bár a felmérés még nem fejeződött be, néhány következtetés levonására már most is lehetőség van:

Négy vállalat — az Állami Gazdaságok Kereskedelmi Kft., a Vetőmagtermelő és Értékesítő Vállalat, a Termelőszövetkezet Értékesítő, Beszerző és Szolgáltató Közös Vállalkozása, valamint az Agrimpex Mezőgazdasági Külkereskedelmi Vállalat — külkereskedelmi társasági szerződést kötött.

A külkereskedelmi társaság feladata az

— ott, ahol a külkereskedelmi és a termelő vállalatot társasági kapcsolat köti össze, a társasági szerződés tartalmazza, milyen információkat kötelesek a felek kölcsönösen egymásnak biztosítani. Bizományosi és számszerűsített szerződéses kapcsolatban ez korántsem tekinthető megoldottnak. A további lépés a módja valószínűleg az, hogy az információszolgáltatást a bizományosi szerződésben kellene rögzíteni. Sajátságos kapcsolatban helyesnek fűdik több külkereskedelmi vállalat azon döntését, hogy ugyanazt az információt megadja belföldi partnereinek, mint amit más szerződéses kapcsolatban nyújtana. Ez elsősorban a kis szövetkezetek tájékozódását segíti majd;

— a folyó üzleti tevékenységet szolgáló információk mellett fokozott gondot kell fordítani a távoli piacpolitika megalapozását szolgáló információkra, árprognózisokra is. A felmérés keretében folytatott vállalati beszélgetéseken a külkereskedelmi vállalatok készek voltak arra, hogy év közben is több alkalommal rövid távú ár- és piaci prognózisokat dolgozzanak ki partnereik számára. Hangsúlyozni kell azonban, hogy a közép- és hosszú távú ár- és piaci prognózisok megalapozott elkészítéséhez a külkereskedelmi vállalatoknál a közzététel mellett a munka további jelentős fejlődésére van szükség;

— javítani kell a külkereskedelmi vállalatoknál az áruinformációk és árinformációk nyilvántartását és feldolgozását. Szélesíteni kell az információk forrásait. Minden volumenhorizontú terméknél a magyar kivétel árát a magas ár-szintű fejlett tőkés konkurenciához kell hasonlítani.

A külkereskedelmi és az ipar információk kapcsolatában kölcsönösségre kell törekedni. A külkereskedelmek törekednie kell arra, hogy több és jobb minőségű információkat juttasson el partnereikhez. A külkereskedelem is több információt igényelhet azonban a partner fejlesztési döntéseiről, az export áruhalapok helyzetéről, az exporttal összefüggő termelési programokról és a termelési költségek alakulásáról.

Kooperációk, licencváltások

Magyarországnak több mint 90 sok-és mintegy 160 kétoldalú szakosított és kooperációs megállapodása van a KGST-országokkal. A szakosított szerződésből teljesítésből adódott a KGST-országokba irányuló kivétel 34 százaléka és a behozatal kb. 23 százaléka. A gyártásszakosított és kooperációs keretben előállított termékek túlnyomórészt a gépek és berendezések alkotják. 1979-ben a szakosított termékek aránya a magyar-szovjet árucseré-forgalomban a kivételnél 35, a behozatalnál 23, a magyar—NDK forgalomban 33 és 20, a magyar—cseszlovák forgalomban 29 és 19, a magyar—lengyel forgalomban 40 és 24, a magyar—bolgár forgalomban 20—20 százalék volt. A magyar—román árucserében is évről évre nő a szakosított és kooperációs megállapodások alapján szállított termékek mennyisége.

Az elmúlt évben a magyar és a tőkés vállalatok kooperációs szerződéséből származó export 45 százalékkal, az import 22 százalékkal nőtt. A kooperációs szállítások aránya a tőkés kivételben 7—8 százalék. 1979-ben magyar vállalatok 54 új kooperációs szerződést kötöttek tőkés cégekkel. A vállalatok egy része felismerte, hogy az exportfejlesztés fontos eszköze a kooperáció. A Nifex például dollárelszámolású kivételnek mintegy 30 százalékát kooperációs szerződések keretében bonyolítja le. A vállalatok a korábban nagyobb érdeklődéssel tanúsítanak a tőkés cégekkel való harmadik piaci együttműködés iránt.

Fejlődő országokkal 45 kooperációs szerződése van a magyar vállalatoknak. Ezekben az országokban 12 vegyes tulajdonú vállalat működik, s továbbiak alapítását készítik elő.

Az elmúlt években emelkedett a licencváltások száma. 1975-ben az ipar 49 licenct váltásáról, 1978-ban már 84-et, tavaly az első felében 27-et. Örvendést, hogy az utóbbi években növekszik a szocialista országokból vásárolt licenck aránya. Ez a korábbi 7—10 százalékról 30 százalékra emelkedett. A szocialista országokból vásárolt licenck közül a legtöbb az NDK-ból származik.

Eladjuk

használaton kívüli gépeinket:

egy 275 literes, Jäger rendszerű betonkeverő gépet MIA dízelmotorral

egy 275 literes, Jäger rendszerű betonkeverő gépet 3 fázisú, elektromos motorral

21 db DKKTS-512-es típusú szivattyút

32 db DKKTS-612-es típusú szivattyút

Felviágosítást a vállalati eszközgazdálkodási bizottság ad:

Budapest XXI., Csepel, Petróleumkötő u. I. sz. Telep, B barakk.

Telefon: 336-740, 411-es mellék.

Ügynök: Czeglédiné.

ÁFOR
Ásványolajforgalmi Vállalat

A Budapest XIV.,
Erzsébet királyné úton levő,

35 m² alapterületű üzlethelyiséget átadnánk

lakossági szolgáltatást is végző szövetkezetnek vagy vállalatnak.

DIVAT FODRÁSZ SZÖVETKEZET
Ügynök: Dr. Gicz Lajos,
tel.: 110-438.

A Vegyipari Termelőszövetkezet Kereskedelmi Vállalat

(Budapest V., Kozma Ferenc u. 3.)

MEGVÉTELRE KÍNÁLJA ÁRUCIKKEIT

Érdeklődni lehet: a VEGYTEK Piackutatási osztályán, ügyintéző: Babák Mátyásné, telefonszáma: 114-244.

Cikkszám:	Megnevezés:	Mennyiség:	Cikkszám:	Megnevezés:	Mennyiség:
5715002903	Verofil G 1/30 MS szürke PA	1392 kg	5721509520	Postar RST 2K Konzentrat BN 21 806 1	62 kg
5721121124	PVC gran. lágy RAU 7738/18017	1184 kg	5721511428	Cuprorapid Cu 60 Ansatzalz 10251	100 kg
5718304808	Araldit CY 175 (5 kg)	60 kg	5721511440	Cupracid 66 Glanzzusatz T.IA	55 kg
5718309726	Versuchprodukt XB 2697 (25 kg)	175 kg	5721511451	Cupracid 66 Glanzzusatz R.B.	55 kg
5925612015	Vulkaicé CTN	60 kg	5721511901	Ganzkupfersalz GD Teil II. KN 42212	500 kg
5732113033	Polietylén rúd, 100 mm-es	9 méter	5721512052	Novostar R I. Glanzzusatz BN 12351	75 kg
5718506321	DC Sealant adhesive house A/315/G	240 db	5721512733	Fényadalék 1555	50 kg
5925905324	PVC stab. Ongrostab H 08	15 kg	5721522066	Elpelyt AB Glanzzusatz BN 14272	65 kg
5917603791	Cat-L ink 50-200	28 kg	5721522242	Nickelsalz No.1. 01/14235	300 kg
5917607843	Siebdrukfarbe PS 36 rot 220	100 liter	5721530120	Ankor 1120 Verstärksalz 01/03386	250 kg
5917608477	Druckfarbe 105 PA	70 kg	5721530131	Ankor 1120 Regenerirsalz 01/03387	150 kg
5917608949	Cat-L-Suk 50-100	45 kg	5721543267	Cadix Cadmiumsalz 01/03111	100 kg
5917609287	Thinner 34 901	150 liter	5721543531	Kadmiumföldös (lúgos, cianós)	1000 kg
5911230010	Ólomház, imp.	500 kg	5721543575	Maxima Zinkbad, Teil I	500 kg
6961309725	Unimaster Bürsten korfil L 15080	100 db	5721546004	Neorapid Glanzzusatz ZN 150	50 kg
6961309781	Matcbürsten 22081	58 db	5721551837	Triumph Glanzbildner 01/13712	75 kg
6961300678	Moster Wheel Bürsten 22012	10 db	5721560877	Ansatzalz f. Glanzsilberbad „F II” 52511	30 kg
6961301510	Uni-master Bürsten korfil E 15053	10 db	5721590216	DEWEKA 2002 Stabilisator	500 kg
1319002013	Természetes darabos habkő	750 kg	5721593228	Zusatz DMA 10	125 kg
5912226944	Autolux zománc, kék 714	150 kg	5925800044	Sedipur TF 2	275 kg
5912336078	Urepán MF fehér A 101 40/1	560 kg	5721590173	Parcolite No.7.	50 kg
5914300635	Vliesin 385	360 kg			
5912519325	Acrolakk matt 002 (25 kg)	450 kg			
5921500176	Entoxydierungssalz	130 kg			
5921500275	Sedimentation f. Zinnbader V 0483	100 kg			
5921504217	Alkalische Satzmittel T.I. KN 38111	2100 kg			
5921504503	Glanzbeize WMD	10 kg			

FŐKÖNYVELŐI MUNKAKÖR BETÖLTÉSÉRE PÁLYÁZATOT HIRDETÜNK

Követelmény: főiskolai végzettség, megfelelő szakmai gyakorlat. Jelenkezés: személyesen Bácskai Húsipari Irodájában (Baja, Ipari össekötő út, 7-es, helyi autóbusz) vagy levélben: Baja, Pf.: 5. 6501

BÁCSKAI HÚSIPARI KÖZÖS VÁLLALAT

Hattonás, fixplatós ZIL gépkocsi

tipizálás miatt
eladó

A gépkocsit Debrecenben felújították, azóta 10 000 km-t futott, műszaki vizsgálta hároméves.

VIZMŰ VÁLLALAT
Zalaegerszeg
Telefon: 13-535.
Ügynök: a szállítóvezető és a helyettese.

KIVITELEZŐT KERESUNK kb. 2400 m²-es, hullámpala borítású TETŐSZERKEZET FELÚJÍTÁSI MUNKÁJÁRA

VASIPARI KUTATÓ INTÉZET
Uzemfenntartási osztály.
Budapest XI., Fehérvári út 130.
Telefon: 669-888.

Eladó egy gyári új, KSL-20-as típusú, LÉGHŰTÉSES KLÍMABERENDEZÉS

Hűtőteljesítmény: 20 000 Kcal/h
Légletjesítmény: 4000 m³/h
Beépített elektromosfűtés: 7,2 kW, 3 fázisban.

EGY LÉGHŰTÉSES KONDEZÁTOR

Különböző méretű,
Westerform-H típusú

LÉGCSATORNAIDOMOK KÉT SILKA-EK HANGTOMPÍTÓ IDOM

500x600, R = Ø 500 méretben.

Építésgazdasági és Szervezési Intézet

Budapest II., Csolányi u. 9. 1027
Telefon: 853-977.
Ügynök: Németh Gyula.

A gyártásszakosítás fehér foltjai

A KGST-országok két- és sokoldalú együttműködésüket az elmúlt évtizedekben elsősorban a gépiparban fejlesztették. Ennek eredményességét tanúsítja, hogy a tagországok egymás közötti árucseréjében a gépek, gépi berendezések és szállítóeszközök részesedése folyamatosan nőtt — 1950 20,5, 1960 31,7, 1970 39,7 százalék — s jellemző már mintegy 45 százalék. A gépek ilyen magas aránya csak a fejlettebb ipari országok — pl. NSZK, Svájc, USA, Japán, Anglia — exportjára jellemző.

A kölcsönös gépkereskedelem fejlődését messzemenően előmozdította a gépipari gyártásszakosítás és termelési kooperáció. Ebben a folyamatban két tendencia érzékelhető: főként a hetvenes évtizedben erőteljesen nőtt a gépipari termékszállításokban a szakosított termékek száma és aránya — az értékarány az évtized elején mintegy 15 százalék volt, jelenleg mintegy 35 százalék —, a szakosításból és kooperációból származó termékek forgalma sokkal — majd kétszerre — gyorsabban emelkedett, mint az áruforgalom egészeinek a forgalma.

Mindez Magyarországra is érvényes: a gépek, szállítóeszközök aránya a KGST-országokkal folytatott árucserében több mint 40 százalék, a szakosított termékek részesedése a magyar gépkivitelben több mint 50 százalék, míg a gépbehozatalban 45-47 százalék. A KGST-országokba irányuló magyar gépkivitel több mint felét négy termékcsoporthoz — a közúti szállító eszközök, hírközlő berendezések, a műszerek, és a számítógépek — alkotja.

A két- és sokoldalú specializált alkatrészgyártás fiánnyára utal az is, hogy a nem szocialista gépipari alkatrészgyártás aránya nemcsak jóval magasabb, egyáltalán eléri a fejlett kis országok behozatalánál kimutatható nemzetközi szintet. Ebben a tervidészetben — miközben a magyar gépipar exporttermékeinek túlnyomó többségét a KGST-országokban értékesíti — az importált alkatrészek mintegy 60 százalékát a fejlett tőkésorságoiktól vásároljuk.

Partner-országokként vizsgálja a gépbehozatal és kivitel alkatrészgyártását, az átlagolt lényeges és kedvező eltérések a magyar-NDK gépkereskedelemben tapasztalható. (A behozatalban 27, a kivitelben 35,3 százalék volt 1978-ban az alkatrészek aránya.)

A gépipari gyártásszakosítás — mind a két- mind a sokoldalú — tehát általában végtermékcentrikus. A KGST-e téma-ra is vonatkozó alapvető határozatok azonban ettől eltérően fogalmazzák meg a gépipari gyártásszakosítás és termelési kooperáció feladatát. A szocialista nemzetközi munkamegosztás alapelvei című — 1962-ben elfogadott — dokumentum például leszögezi: a szocialista országok gépipari szakosítása nem korlátozható egyes termékekre vagy típustermékekre. Perspektívikusan a fő feladatot célszerű arra fordítani, hogy a gépgyártás termékeinek szerkezeti és technológiaiilag egységesítő csoportjai és fajtái szerint hajtsák végre a szakosítást, illetve, hogy a szakosítás és a kooperálás eredményeként az egyes országok komplex berendezéseket, teljes termelési vonalak kiépítésére szükséges berendezéseket gyártanak... A gépgyártásban a munkamegosztás egyik perspektívus irányja a szerelőnyelvi és alkatrészek termelésének szakosítása és kooperálása. Az alkatrészek és gépelemek gyártását célszerű elsősorban szakosított üzemekben megszervezni.

A Komplex Program útjára és a fontosabb termékcsoporthoz koncentrálva határozta meg a szakosítás határidőit, a kapcsolt feladatát. Csaknem minden felsorolt termékcsoporthoz célul tűzte a fő egységek és aggregátjaik gyártásszakosítását. Néhány példa a szakosításra kijelölt fő egységekből, alkatrészekből: az alapvető bányászati berendezések hiány-cikk jellegű alkatrészei, a bányászati berendezések fő egységei és aggregátjai, az aggregát szerszámok és automata gépsorok tipizált elemei és főegységei, a

szemben a nagyobb országok alkatrész-exportjának értéke másfél-kétszeresen felülmúlja az importét.

Az alkatrészek, valamint a gépek, szállítóeszközök, egyéb beruházási javak importjának és exportjának értékei összességében a következők:

Az alkatrészek százalékos részesedése a magyar gépkereskedelembe

BEHOZATAL	1976			1977			1978				
	Összes	KGST-országok	Nem KGST-országok	Összes	KGST-országok	Nem KGST-országok	Összes	KGST-országok	Nem KGST-országok		
22,9	21,2	23,2	36,6	37,4	36,3	18,9	18,6	19,8	22,9	21,2	23,2
36,6	37,4	36,3	18,9	18,6	19,8	22,9	21,2	23,2	36,6	37,4	36,3

A táblázat adatait az említett nemzetközi gépkalkuláció-hányadok is minősítik. Más szempontból is igen alacsony az alkatrészgyártás aránya a KGST-országokkal folytatott gépkereskedelmünkben. A pótalkatrész-szükséglet késztermékek értékéhez viszonyított átlaga, mintegy 15 százalékra tehető. (A gépjárműveiknél, mezőgazdasági gépeknél jóval magasabb, más gépekénél alacsonyabb.) A szocialista gépkereskedelem alkatrészgyártása a kivitelnél csak néhány, a behozatalnál 6-8 százalékkal haladja meg azt a szintet, amelyet a normális pótalkatrész-ellátás mindenképpen megkövetel.

A két- és sokoldalú specializált alkatrészgyártás fiánnyára utal az is, hogy a nem szocialista gépipari alkatrészgyártás aránya nemcsak jóval magasabb, egyáltalán eléri a fejlett kis országok behozatalánál kimutatható nemzetközi szintet. Ebben a tervidészetben — miközben a magyar gépipar exporttermékeinek túlnyomó többségét a KGST-országokban értékesíti — az importált alkatrészek mintegy 60 százalékát a fejlett tőkésorságoiktól vásároljuk.

Partner-országokként vizsgálja a gépbehozatal és kivitel alkatrészgyártását, az átlagolt lényeges és kedvező eltérések a magyar-NDK gépkereskedelemben tapasztalható. (A behozatalban 27, a kivitelben 35,3 százalék volt 1978-ban az alkatrészek aránya.)

A gépipari gyártásszakosítás — mind a két- mind a sokoldalú — tehát általában végtermékcentrikus. A KGST-e téma-ra is vonatkozó alapvető határozatok azonban ettől eltérően fogalmazzák meg a gépipari gyártásszakosítás és termelési kooperáció feladatát. A szocialista nemzetközi munkamegosztás alapelvei című — 1962-ben elfogadott — dokumentum például leszögezi: a szocialista országok gépipari szakosítása nem korlátozható egyes termékekre vagy típustermékekre. Perspektívikusan a fő feladatot célszerű arra fordítani, hogy a gépgyártás termékeinek szerkezeti és technológiaiilag egységesítő csoportjai és fajtái szerint hajtsák végre a szakosítást, illetve, hogy a szakosítás és a kooperálás eredményeként az egyes országok komplex berendezéseket, teljes termelési vonalak kiépítésére szükséges berendezéseket gyártanak... A gépgyártásban a munkamegosztás egyik perspektívus irányja a szerelőnyelvi és alkatrészek termelésének szakosítása és kooperálása. Az alkatrészek és gépelemek gyártását célszerű elsősorban szakosított üzemekben megszervezni.

Az alkatrész-szakosítás akadályai

Az alkatrész- és részegységgyártás nemzetközi méretekben való szakosítása mindaddig nem lépett az alapvető KGST-határozatokban kijelölt útra, messze elmaradt a végtermékek szakosításától. Ennek elsősorban oka, hogy az együttműködő országok gépipari külön-külön nem rendelkeznek megfelelő kapacitással és legalább nemzeti méretekben szakosított alkatrész gyártó bázissal. A gépipari gyártásszakosítást kezdetlől fogva alapvetően befolyásolta az úgynevezett deficit — mennyiségben vagy korszerűségben — a KGST-szükségletektől elmaradó — termékek fokozott gyártásának feladata. A szakágazati elvek alapján szervezett együttműködési bizottságok, munkacsoportok tevékenységében elsősorban a gépiparban érdekelteket foglalkoztatják és vállalatok képviselői vesznek részt, szakosítási megállapodásokat a gyártók, a végtermékek kibocsátók megállapodásai, amelyek egyébként nem is mindig kötik a termékválasztékot, gyakran csak a meglévő párhuzamos gyártást emelik a szakosítás rangjára.

Ennek a gyakorlatnak a hátrányai abban is kifejeződnek, hogy a partnerek a fő- és részegység gyártás specializálásának lehetőségeit kizárólag szakágazaton belül keresik, s ha az egyik fél nem tud vállalkozni szakosított gyártásra, az alkatrész specializáció elmarad. (Ebben az összefüggésben a valutatás és pénzügyi viszonyok fejletlensége is akadály.) Az alkatrészgyártásra való szakosodás készségét egyébként az is csökkenti, hogy a végtermék kibocsátó a részegység-szállító harmadik piaci értékesítését korlátozni igyekszik. A szállítási fegyelem általában szintén nem kedvez az alkatrészgyártás szélesebb körű szakosításának: az importált részegységek összeszerelésével foglalkozó végtermék kibocsátónak ugyanis létezőké az ütemes szállítás, amire ma még csak kivételesen hallgatnak a behozató vállalatok. (Ilyen kivétel a VAZ autógyár valamennyi alkatrész szállítója.)

Az alkatrészgyártás szakosítása szempontból kedvezőtlen, hogy ez a feladat KGST-szinten sem élvez valamilyen preferenciát, elsőbbséget. Gondolunk itt arra, hogy a KGST-országok közös pénzügyi intézménye, a Nemzetközi Beruhá-

zás Bank gépiparnak nyújtott hiteli is zömökében a végtermékek gyártásának növelését szolgálják, beruházási hiteltől csak elvétve bővítik az alkatrész- és részegységgyártás kapacitását. Továbbá: az integrációs intézkedések 1976-1980. évi egyeztetett terve számos intézkedést tartalmaz a termelés specializációjára és kooperációjára — számítástechnikai, köölaj- és gázipari gépek és berendezések, emelő és szállító berendezések, atomerőművi és vegyipari berendezések —, de ezek is végtermék-centrikusak.

Csökkenti az előnyöket

Az alkatrész- és részegységgyártás alacsony fokú szakosításának káros következményeit valamennyi KGST-ország érzékeli. Rövid távon az tünik legveszélyesebbnek, hogy erőteljesen, a devizális lehetőségekhez képest túlzott mértékben növekszik a konvertibilis devizáért vásárolt alkatrészek behozatala. Sokkalta nagyobb kár származik azonban abból, hogy a KGST-egységműködés alapvető pillére, a gépipar nem tudja teljes mértékben hasznosítani a nemzetközi munkamegosztás lehetőségeit gazdasági és műszaki előnyök. Főként azért, mert a specializáció eddigi gyakorlata a termelés végső fázisát, az összeszerelést szakosított, a gépipari termelés alapvető szféráját az alkatrész- és részegységgyártást pedig jórészt érintetlenül hagyta. Így módon a végtermékek szorotnagysága növelésének előnyei az alkatrészgyártás szűkforrások miatt csak részben vagy egyáltalán nem realizálódtak.

Az alkatrészgyártás specializálása, fejlesztése napjainkban is foglalkoztatja a KGST-szerveket és az együttműködési bizottságokat. Az 1990-ig szóló hosszú távú célpogramokból azonban olyan hatalmas — lényegében végtermék kibocsátási — feladatok (a fűtő- és energiáipari ágazatok, a mezőgazdaság, az élelmiszeripar, a fogyasztási cikk ipar korszerű termelő eszközökkel való kielégítése, s emellett a gépipar műszaki rekonstrukciója) hátrálnak erre az iparágra, amelyeknek megoldása maximálisan leköti az együttműködést a szakosított befolyásoló, alakító szerveket, a mellesleg a gépipari kapacitásokat, hogy csak nagyon nagy pótlólagos „energia”-ráfordítással jutna mód a jelenlegi helyzet alapján megváltoztatására, a gépipari termelés alkatrész, részegység, szerelvény és egyéb gépkomponens gyártóbázisainak nemzetközi integrálására.

HÍREK

Az ukrainai Nikopolban olyan ferro-ötvezetek gyártására alkalmas elektro-mok kohó kezdte meg működését, amely Bulgária, Csehszlovákia, Lengyelország, Magyarország, az NDK, Románia és a Szovjetunió tővel alapján készült. Tervezik a három létesítmény felépítését.


A nikopli üzem a maga nemében a legnagyobb a világon és a KGST-országok fő ferroötvözet-szállítója.

A brit import ellenőrzését 1980. január 1-től beszüntették — jelentette ki a brit kereskedelmi minisztérium. Az engedélyezési eljárás pénz- és időrabló volt és nem járult hozzá kellőképpen az import csökkenéséhez. Az EKG országokból származó importáriumok esetében statisztikai célokhoz továbbra is érvényben marad az engedélyeztetési kötelezettség.

Japán arra számít, hogy jelentősen lassul a fejlett tőkésorságokkal folytatott kereskedelmi forgalmának növekedése. A japán külkereskedelmi szervé-

VAN EGY JÓ TIPPÜNK

A Figyelő 1962-ben indította meg akcióját a vállalatok felesleges készleteinek meghirdetésére. Az elmúlt években ez a KERESLET-KINALAT rovat a lap szerves részévé, a vállalatok kedvelt hirdetési eszközévé vált. Néha egyetlen elfekvő tétel eladásával megterül összes hirdetési költsége!



A Figyelőben egy oldal hirdetési tarifája 16 200 forint. Ezen a felületen akár 300 tétel is felsorolható.

